
AVVOCACT

NEGOZIARE. COMUNICARE. EVOLVERE.

Il percorso che unisce mente lucida, comunicazione strategica e intelligenza artificiale applicata alla voce professionale.

UN CORSO PER CHI VUOLE AGIRE, PRIMA CHE AGGIORNARSI.

Due weekend per potenziare memoria, negoziazione e comunicazione strategica. Un'esperienza pratica e intensiva che fonde metodo Harvard, mnemotecniche, legal design, personal branding e intelligenza artificiale generativa.

AvvocAct nasce per gli avvocati che vogliono crescere nella professione senza snaturarla, coniugando eccellenza tecnica, capacità relazionale e strumenti innovativi per distinguersi nel mercato legale.

Perché 'AvvocAct' è diverso

Il valore del corso sta nell'**incastro unico delle discipline**.

Ogni modulo dialoga con gli altri, creando un percorso che sviluppa in modo integrato le principali aree della competenza professionale moderna:

- **Negoziazione e comunicazione relazionale**
Dal metodo Harvard alla lettura comportamentale, per trattare con efficacia e intelligenza emotiva.
- **Legal Design e chiarezza espositiva**
Per tradurre il linguaggio giuridico in comunicazione visiva e user-friendly, senza perdere rigore.
- **Personal Branding e identità professionale**
Per costruire una presenza coerente e riconoscibile, capace di generare fiducia e valore.
- **Voce algoritmica e AI generativa**
Per portare a casa *un vero strumento di lavoro*: un **chatbot conversazionale addestrato sulla propria voce professionale**, pronto a supportare la comunicazione con clienti, colleghi e partner.

COSA IMPARERAI CONCRETAMENTE

- Condurre trattative efficaci con il metodo Harvard.

- Progettare documenti legali chiari e persuasivi.
- Definire la tua identità professionale e narrarla con coerenza.
- Creare il tuo assistente AI personalizzato, capace di parlare con la tua voce.

A CHI SI RIVOLGE

A tutti gli avvocati e professionisti del settore legale che vogliono:

- distinguersi in un mercato sempre più competitivo;
- acquisire strumenti pratici e immediatamente applicabili;
- integrare competenze trasversali e tecnologia senza perdere autenticità e rigore.

Il programma

1° Weekend – Mente lucida e negoziazione efficace

- Negoziazione secondo Harvard — *Isabella Camillo*
- Legal Design — *Rosanna Pratola*

2° Weekend – Identità professionale, comunicazione e voce algoritmica

- Personal Branding — *Lucia Aliotta*
- Voce Algoritmica e AI per Avvocati — *Sara Infante*

IL VALORE CHE PORTERAI A CASA

- Schen e strumenti di comunicazione professionale.
- Bozza del tuo personal brand e del tuo chatbot professionale.
- Maggiore sicurezza, lucidità e capacità di negoziazione.
- Una visione integrata della professione, tra human e digital.

IL TEAM FORMATIVO

Un gruppo di professionisti che unisce esperienza accademica, manageriale e creativa:

Isabella Camillo – *soft skills trainer certificata Harvard, specialista in negoziazione strategica.*

Rosanna Pratola – *avvocato e legal designer, pioniera della chiarezza nel linguaggio giuridico.*

Lucia Aliotta – *consulente in personal branding e narrazione strategica.*

Sara Infante – *Chief Writing Officer, scrittrice, docente in verbal identity e AI per la comunicazione d'autore.*

MODALITÀ E ISCRIZIONI

Durata: 2 weekend intensivi

Sede:

Roma 7/8/21/22 Marzo 2026

Napoli 2/3/16/17 Maggio 2026

Milano 12/13/26/27 Settembre 2026

Iscrizioni e informazioni:

+393403640467 - education@human-capital-italy.com

Posti limitati per garantire la massima interattività.

Prenota il tuo posto ora.